

# Roobeek ontzorgt tot aan de deur



PAUL LOGISTER

Het succes van het Fulfilment Center Arcen van de Roobeek Group, dat afgelopen voorjaar in gebruik is genomen, was voor het bedrijf aanleiding om ook in het buitenland soortgelijke distributiecentra te openen. Dat zegt directeur Frank Deriet van de Roobeek Group.

Zo is het bedrijf bezig met het opzetten van een aantal hubs in Oostenrijk, Engeland en Zweden. 'Volle vrachtwagens met planten uit Nederland, Spanje en Italië gaan die kant op om van daaruit te worden gedistribueerd', legt Deriet uit. Het concept achter het Fulfilment Center, het verpakken en verzenden vanuit één centraal punt, blijkt prima uit te pakken voor zowel leveranciers als consumenten.

Op een locatie met 10 hectare grond, 15.000 vierkante meter magazijn, dertig dokken, koelinstallaties en kantoren handelt Fulfilment Center Arcen het gehele logistieke proces af van klantorders, pakketten opslaan, pakketten verzenden en alle stappen tussendoor. De eigen klantenservice neemt de nazorg van klanten voor zijn rekening.

De logistieke afdeling van het Fulfilment

*Het magazijn van het Fulfilment Center Arcen staat vol planten.*

Foto: Roobeek Group

**'Als de klant een kamerplant van 2 meter wil of een haagplant, dan zorgen wij voor een stukje gemak'**

Center is gespecialiseerd in het leveren van pallets en dozen aan Europese consumenten. 'De uitdaging blijft altijd om betere, slimmere en snellere manieren te vinden om de bestellingen van onze klanten op privéadressen te bezorgen', benadrukt de directeur.

## ECONOMISCHE GEVOLGEN OEKRAÏNE

Net als veel andere bedrijfstakken heeft ook de Roobeek Group te maken met de economische gevolgen van de oorlog in Oekraïne. 'Kartonnen dozen zijn extreem duur, maar ook hout is onbetaalbaar. Je merkt het ook aan de almaar stijgende transportkosten. Consumenten

voelen het uiteraard in hun beurs, met het risico dat je op den duur met vraaguitval te maken krijgt', zegt Deriet.

Toch is de omzet van het bedrijf vergeleken met vorig jaar een stuk hoger. De directeur heeft daar wel een verklaring voor. 'De consument heeft het online bestellen van planten ontdekt. Ook corona heeft voor een boost gezorgd. Stel nu dat een klant graag een grote plant wilt hebben, bijvoorbeeld een kamerplant van 2 meter of een haagplant, dan is het een hele uitdaging om die ergens te bestellen, op te halen en thuis te krijgen', legt hij uit.

'Wat wij min of meer doen, is het verkopen van een stukje gemak tegen een scherpe prijs. Wij leveren de plant letterlijk af op de stoep bij consumenten in elf landen.'

Kwekerij Roobeek werd in 1983 opgezet en heeft zich gespecialiseerd in de teelt van coniferen. Het bedrijf in Arcen bood plek aan mensen met een afstand tot de reguliere arbeidsmarkt. Dat is ook na de overname in 2018 door Dutch Garden Plants zo gebleven. Alle werknemers zijn overgenomen. Het bedrijf vaart nu onder de vlag van de Roobeek Group en kent diverse takken: Kwekerij Roobeek, Fulfilment Center Arcen, Roobeek Werkt en Zorgland-goed 't Hogveld.